



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

COOPLE lève USD 21 millions de fonds et annonce des changements au sein de son équipe de direction

La croissance élevée de la plateforme de recrutement à la demande du leader Coople se poursuit et bouscule la branche traditionnelle du recrutement.

Zürich – Le 25 octobre 2018 - Coople, la plus grande plateforme de recrutement à la demande d'Europe, a annoncé avoir levé USD 21 millions auprès de One Peak Partners, Goldman Sachs Private Capital et Harbert European Growth Capital. Ce nouveau capital va être utilisé pour financer des investissements supplémentaires dans l'innovation de Coople en matière de produit et de technologie, dans le recrutement et dans le maintien de l'expansion en Suisse et au Royaume-Uni, avant un futur développement international.

A ce jour, Coople a levé un total de USD 45 millions, qui ont suivi les investissements de One Peak Partners, Goldman Sachs Private Capital, Rothschild Paris Orléans et d'investisseurs providentiels.

Depuis son lancement en Suisse en 2009, Coople est le leader qui a bousculé l'industrie du recrutement (représentant plus de USD 400 milliards) avec la création d'une plateforme exceptionnelle et d'un algorithme qui réunit les travailleurs cherchant des emplois flexibles, en fonction de leur expérience, leur classement, leur situation géographique et leur disponibilité, et des entreprises cherchant du personnel à court terme afin de gérer les périodes de forte demande. La plateforme de Coople permet aussi une automatisation totale de la chaîne de valeur, allant de la planification à la gestion en passant par le recrutement, l'intégration et le traitement de la paie et paiement de la main-d'oeuvre, les entreprises pouvant ainsi réduire nettement le temps et les coûts liés aux tâches administratives des RH.

Coople compte plus de 310 000 travailleurs et plus de 14 000 entreprises inscrits et opère actuellement en Suisse, où elle est leader sur le marché et au Royaume-Uni, où elle est présente depuis deux ans et réalise des taux de croissance annuels à trois chiffres. Coople travaille avec de grands clients, renommés, incluant Deliveroo, ZfV, Inditex, Intercontinental Hotels, Four Seasons Hotels & Resorts, le Royal Automobile Club, et elle fournit des travailleurs pour le Grand Prix de Formule 1 de Silverstone, les BBC Proms, les concerts de Coldplay, les matchs de la NFL au stade de Wembley et beaucoup d'autres événements connus.





Outre cette levée de fonds, Coople annonce la nomination de Viktor Calabrò, fondateur de Coople en tant qu'Executive Chairman, avec pour objectif l'innovation et le leadership éclairé; ainsi que la promotion de Rinaldo Olivari, auparavant Managing Director au Royaume-Uni, au poste de Group Chief Executive Officer et d'Anthony Vaslin, au préalable Managing Director pour la Suisse, aux fonctions de Group Chief Operating Officer. Ces nominations prennent effet immédiatement.

«Je suis ravi de voir que Coople entame sa phase suivante de croissance et d'innovation avec le soutien de nouveaux et d'anciens investisseurs. Nous restons conformes à notre mission de révolutionner le monde du travail, en fournissant aux travailleurs des emplois aux qualifications variables, parfaitement adaptés aux engagements de tous les jours; tout en proposant à la demande des entreprises, des talents intéressants dans des domaines très variés» a déclaré Viktor Calabrò, fondateur et Executive Chairman de Coople.

David Klein, Managing Partner et cofondateur de One Peak Partners, a commenté: «Nous sommes très heureux de prolonger notre soutien à Coople aux côtés de nouveaux et d'anciens investisseurs. Coople peut se féliciter d'afficher des taux de croissance extrêmement élevés, sur l'un des marchés de la technologie présentant les opportunités les plus attractives en Europe et consolide sa position en tant que plateforme leader dans le placement flexible de personnel à la demande, tout en investissant dans les produits, l'automatisation et une expansion continue à l'échelle internationale.»

«L'utilisation de la technologie pour automatiser la chaîne de valeur de la branche du recrutement et fournir le meilleur en termes de confort, de choix et d'efficacité, aux travailleurs comme aux entreprises, débouche sur une explosion de la fréquence d'adoption de notre solution, comme le prouve l'augmentation de notre succès sur nos marchés. Nous allons continuer à tracer la voie en innovant dans cette branche et en exploitant une formidable opportunité en Europe et au-delà. Notre objectif est de rendre de bons postes accessibles à des millions de travailleurs dans le monde entier, d'homogénéiser le contexte sur la base du mérite, des compétences et de la performance, tout en s'assurant que les travailleurs gagnent des salaires corrects et font évoluer leur carrière conformément à leurs aspirations» a ajouté Rinaldo Olivari, CEO de Coople.

À propos de Coople

Fondée en 2009 par l'entrepreneur suisse Viktor Calabrò, Coople est la plus grande plateforme de recrutement à la demande en Europe. L'algorithme de la plateforme fait le lien instantanément entre travailleurs cherchant un travail flexible, et entreprises ayant différentes demandes de personnel.

Coople emploie 140 personnes à plein temps, possède des bureaux à Zurich et Londres et compte 310 000 utilisateurs inscrits au Royaume-Uni et en Suisse. De nombreux clients de Coople sont de grandes entreprises internationales avec des besoins opérationnels et de recrutement complexes, qui exigent





des travailleurs temporaires pour des emplois dans la vente, le tourisme d'accueil, l'administratif et la logistique. Parmi les clients actuels de Coople, on trouve JustEat, Deliveroo, Zara, Swissport, Accor, Intercontinental Hotels, Swisscom, le Royal Automobile Club, Migros, AXA et Zurich Insurance.

Plus obtenir des informations supplémentaires, veuillez consulter:

<https://www.coople.com>

<https://twitter.com/CoopleSuisse>

<https://www.facebook.com/CoopleSuisseRomande>

À propos de One Peak Partners

One Peak est une société de capital-investissement spécialisée dans les entreprises en phase de croissance qui proposent et utilisent la technologie. One Peak fournit du capital de développement à des entrepreneurs exceptionnels, ayant pour objectif de transformer des entreprises innovantes et à croissance rapide en leaders de la branche, qui durent et font référence.

À propos de Goldman Sachs Private Capital

Goldman Sachs Private Capital fournit du capital à long terme à des entreprises en croissance et à des entreprises de taille moyenne. Le groupe se concentre sur l'investissement en tant qu'investisseur majeur ou mineur et peut fournir à la fois du capital propre ou un financement par emprunt.

À propos de Harbert European Growth Capital

Harbert European Growth Capital fournit un financement à des entreprises européennes en croissance, opérant essentiellement dans la technologie, les sciences de la vie et l'environnement. Un investissement typique va de € 1 à 20 millions, avec une flexibilité pour effectuer de plus grandes transactions en fonction des opportunités.